

ENVIRONNEMENT

ECONOMIE

HUMAIN SOCIAL

DEMARCHE DD GLOABLE

Commercialiser votre camping

Yield Management et HPA



- * Comment optimiser votre grille tarifaire ?
- * Early booking et last booking : pourquoi, comment, quand ?
- * Mettre en valeur le couple prix/produit sur votre système de réservation en ligne.
- * Ventes annexes : comment mettre en avant et vendre vos offres de produits et services complémentaires ?

POURQUOI

Vos objectifs opérationnels

- Adapter votre grille tarifaire à votre activité.
- Appliquer les principes du yield management à votre offre.
- Accroître votre chiffre d'affaires.

Vos objectifs de développement durable

- Améliorer la viabilité économique.
- Pérenniser votre activité.

Atouts de notre approche

- Accompagnement 100 % opérationnel,
- Accompagnement 100 % personnalisé,
- Accompagnement par un spécialiste de l'hôtellerie de plein air,
- Accompagnement en adéquation avec l'évolution du marché.

ENVIRONNEMENT

ECONOMIE

HUMAIN SOCIAL

DEMARCHE DD GLOABLE

Commercialiser votre camping

Étape n°1 : Diagnostic

- Analyse de votre **politique tarifaire**,
- Analyse de la répartition de votre **chiffre d'affaires** : par périodes de séjour, types d'emplacements et typologie de la clientèle.
- **Comparatif** des moyennes tarifaires : tarifs proposés et tarifs réels.

📄 **LIVRABLE** : *Synthèse de l'analyse des politiques tarifaires et des performances commerciales*

Étape n°2 : Information / Formation

- Qu'est-ce que le **Yield management**.
- La **grille tarifaire** : un outil de commercialisation.
- **Baisse de prix** : opportunité ou engrenage ?
- **Promotions** : quand et comment les appliquer ?
- Mise en valeur de vos **produit et services complémentaires**.

📄 **LIVRABLE** : *Fiche pratique «les bases du Yield management »*

Votre contact

Hervé BIGNON

Consultant / Formateur

- optimisation des performances en Hôtellerie de Plein Air
 - h.bignon@francoistourismeconsultants.com

Yield management et HPA

Étape n°3 : Stratégie personnalisée – optimiser votre politique tarifaire

- Redéfinition de **vos grille tarifaire**.
- Intégration de **vos produits et services complémentaires**.
- Définition de **vos politique de promotions**.

📄 **LIVRABLE** : *Grilles tarifaires et offres promotionnelles*

OFFRE + : Accompagnement annuel

- Accompagnement permanent au **suivi de votre politique tarifaire**.
- Assistance technique à saisie de votre **système de réservation**
- Assistance technique à la **mise en œuvre de promotions**
- **Hotline** d'assistance permanente

Durée : 2 journées (la moitié sur place)

Tarifs : 950 € HT / jour

Offre + : Forfait mensuel

Frais de déplacement selon forfait en vigueur

Financement : Possibilité de prise en charge en partie par votre OPCA ou subvention régionale.